



LISA SAINT-RÉMY

Coordonnées

Envie d'échanger avec ce candidat ?

Contactez la CPME au
05.55.79.70.30 ou

Formations

Mastère Management Business Unit -
2023 - 2025

Ecole Supérieure de Commerce, Limoges

Licence Responsable de
Développement Commercial - 2023
Ecole Supérieure de Commerce, Limoges

DUT Techniques de
Commercialisation - 2022
Institut Universitaire de Technologie, Limoges

Compétences

- Relation client
- Rigueur et organisation
- Dynamisme
- Outils informatique
- Prospection et négociation
- Travail en équipe

Langues parlées

- Français - Langue maternelle
- Anglais - Niveau B2
- Polonais - Niveau B1
- Espagnol - Niveau A2

Profil personnel

Diplômée d'un Bac +5 en commerce, je suis à la recherche d'un poste en tant que commerciale BtoB.

Expérience professionnelle

Responsable de l'Action Commerciale en alternance / Groupe La Poste

Septembre 2023- Septembre 2025

- Prospection, développement du portefeuille client, conquête, management et animation commerciale

Commerciale en alternance / Target Expérience

Septembre 2022- Septembre 2023

- Prospection, développement du portefeuille client, communication, évènementiel, organisation d'un forum CSE

Équipière polyvalente / Burger King Limoges

Mars 2021 - Août 2022

- Contact client, prise et préparation de commande, remplissage des stocks

Stagiaire / Alfa Roméo - Jeep Groupe Péricaud

11 avril 2022 - 4 juin 2022

- Lancement de l'Alfa Roméo TONALE, prospection & phoning, évènementiel

Centres d'intérêts

Voyages



Corée du Sud, Grèce,
Pologne, Angleterre,
Irlande, Espagne

Sports



Licenciée dans une
salle de sport
Natation

Cuisine



Esprit de partage
Ouverture vers les
cuisines du monde